



Die Aberegg Consulting AG, der Begleiter in Ihre berufliche Zukunft!

Im Auftrag einer renommierten Privatbank suchen wir für die Niederlassung in Bern **SIE** als

## **Kundenberater (w/m) mit eigenem Kundenportefeuille**

In dieser Funktion beraten, betreuen und entwickeln Sie Ihr eigens Kundenportefeuille, bestehend aus vermögenden Privatkunden, nachhaltig. Mit Ihrer Fachkompetenz sowie einer qualitativ hochstehenden Beratung gelingt es Ihnen, neue Kunden zu gewinnen. Die Repräsentation der Bank gegen aussen rundet diese interessante und entwicklungsfähige Funktion ab.

### **Ihr Idealprofil:**

Sie verfügen über ein gut etabliertes und ausbaufähiges Kundennetzwerk das Sie einbringen können. Fundierte Erfahrung in der Akquisition, Betreuung und Entwicklung von vermögenden Privatkunden sowie langjährige Erfahrung im Umgang mit anspruchsvollen Kunden, sind für diese Funktion zentrale Voraussetzungen. Idealerweise verfügen Sie über eine Bankausbildung und haben sich, der Funktion entsprechend, auf Stufe FH oder HF, betriebswirtschaftlich und/oder fachspezifisch weitergebildet.

Sie sind gewinnend im Auftritt und verstehen es, mit Ihren Ansprechpartnern auf Augenhöhe zu kommunizieren. Kundenorientierung und eine unternehmerische Denkweise zeichnen Sie aus. Nachhaltigkeit, Qualität und Kompetenz sind für Sie zentrale Handlungsrichtlinien Ihrer täglichen Arbeit zusammen mit Ihren Kunden und den internen Ansprechpartner. Im Weiteren runden eine hohe Integrität und Professionalität in der täglichen Arbeit Ihr Persönlichkeitsprofil ab.

Haben wir Sie angesprochen?

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen, elektronischen Bewerbungsunterlagen an [kramer@aberegg-consulting.ch](mailto:kramer@aberegg-consulting.ch). Bei Fragen steht Ihnen Cornelia Kramer sehr gerne zur Verfügung.