



Mandatés par Villiger Söhne AG (cigares), nous cherchons une personnalité motivée pour le territoire de vente Romandie (GE / VD / NE) en tant que

Conseiller*ère à la clientèle 80-100%

Votre futur domaine d'activité :

- Entretien, suivi et développement de la base clientèle.
- Acquisition de nouveaux clients.
- Coordination de manifestations avec les clients et les services internes.
- Contrôle des promotions de vente avec les promoteurs.
- Maintenance de l'agencement et optimisation des rayonnages (merchandising).
- Contrôle des prix et assurance PEPS.
- Mise en œuvre des objectifs convenus.
- Utilisation et gestion du système d'informations commerciales.
- Gestion et maintenance à la demande de votre propre entrepôt.

Notre client offre :

- un territoire commercial intéressant et extensible.
- de très bonnes prestations sociales et de très bonnes opportunités de formation.

Votre profil idéal :

- Vous pouvez justifier d'une formation professionnelle adéquate.
- Vous avez plusieurs années d'expérience de terrain dans la vente des biens de consommation.
- Le français est votre langue maternelle et vous pouvez également tenir une conversation en allemand.

Vous :

- avez une relation soignée avec les clients.
- pensez et agissez de manière entrepreneuriale.
- êtes autonome, un gagnant et capable de prendre des initiatives pour animer de manière fiable et avec succès votre propre territoire commercial, et de le développer avec de nouvelles idées.
- maîtrisez l'utilisation de programmes informatiques.
- habitez idéalement dans votre territoire commercial.

Vous souhaitez vous développer dans une entreprise familiale à forte croissance ? Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature électronique complet à l'adresse suivante : info@abereg-consulting.ch. Andreas Gasser (gasser@abereg-consulting.ch) est à votre entière disposition pour de plus amples informations.